

求 人 票

募集情報

募集ポジション		埼玉 営業マネージャー候補（太陽インキ製造勤務）	
仕事内容		必要な能力・経験	
【想定業務】 太陽インキ製造の主力事業である電子材料分野において、プリント基板および半導体基板向け材料の国内外での営業活動ならびにマーケティング活動（市場動向の把握、材料開発の方向性のリード）を担当していただきます。 また、管理職として営業部門の組織（課）の運営および部下社員のマネジメントもお任せする予定です。 【募集背景・期待役割】 太陽HDグループの中核事業であり、主力製品でもあるソルダーレジストは、エレクトロニクス分野の製造業としては驚異的な営業利益率23.6%（2025年度実績）をグループにもたらしています。一方で、私たちはその高い収益性や売上に甘んじることなく、事業のさらなる安定と持続的な成長を目指し、既存事業の一層の強化や新たな事業領域への挑戦を続けています。こうした取り組みを加速させていくために、従来の強みは活かしつつも、これまでとは異なる視点から営業業務や活動を見直し、支えてくださる方にご参画いただきたいと考えています。「既存事業がうまくいっているから」と慢心することなく、営業起点での新規プロジェクトの立ち上げや仕組み改善に主体的に取り組んでいただける方を求めています。 【部署情報】 営業部二部体制 ・営業一部（国内）－2課体制 ・営業二部（海外）－3課体制（うち1課は業務課） ※配属部署は候補者様の経験や適性、ご志向をもとに決定します。 【勤務地】 技術開発センター「InnoValley（イノヴァリー）※」を予定しています。 InnoValleyは、2024年に竣工した最新設備を備えた研究開発拠点であり、開発・研究部門の技術者と日常的に近い距離でコミュニケーションを取りながら活動しています。 ※変更の範囲：当社およびグループ会社への出向業務全般		【必須要件】 ・エレクトロニクス分野の製造業における営業経験（目安：10年程度） ・管理職としてのマネジメント経験3年以上（担当人数・規模は不問） ・ビジネスレベルの英語力 ・国内外への出張が可能な方（頻度目安：海外／月1回程度、国内／週1回程度 ※時期により変動あり） 【歓迎要件】 ・海外赴任経験 ・電子材料関連分野での職務経験 ・英語以外の語学力（特に中国、台湾、ASEAN、韓国とのやり取りの経験） 【語学】 必須（利用シーン：Web会議、海外出張、メール） 【資格】 なし 【学歴】 ■大学・大学院（理系歓迎）	
年収		就業時間	8：30～17：00 所定労働時間 7時間30分（休憩60分） フレックス制：有（コアタイム11：30～13：30）
固定部分： 52.0万円 /月 ～ 76.5万円 /月 賞 与： 5.0 ヶ月（標準月数） 年収概算： 920万円 ～ 1,310万円 ※上記年収概算には標準月数での賞与、及び想定残業 20 時間分を含みます。 ・ 2025 年度 全社平均残業時間： 20 時間 ・ 残業代全額支給（管理監督職については対象外） ※ 2025 年度の賞与支給実績は年間 7.5 ヶ月です。 支給実績をもとにした場合の年収概算は 1,050万円 ～ 1,500万円 です。		雇用形態	正社員（HD入社後、太陽インキ製造に即時出向）
		試用期間	有り（3か月）
		配属先情報	太陽インキ製造（株）営業部
		勤務地	埼玉県比企郡嵐山町 ※変更の範囲：当社事業所およびグループ企業の事業所
休日		転勤	当面無し
年 間： 125 日 日曜日・会社の定めた休業日(例：土曜日、祝日、年末年始)			
備考	太陽HDにて採用後、同一条件にて太陽インキ製造に出向となります。		